

**CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN
KỸ NGHỆ GỖ TRƯỜNG THÀNH**

Số: 23 / 2025 / TTF-CV

*V/v Giải trình biện pháp và lộ trình
khắc phục tình trạng chứng khoán đưa
vào diện cảnh báo Quý 1/2025*

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Bình Dương, ngày 29 tháng 04 năm 2025.

Kính gửi: Ủy ban chứng khoán Nhà nước

Sở Giao dịch Chứng khoán TP.HCM

Lời đầu tiên, Công ty Cổ phần Tập đoàn Kỹ nghệ Gỗ Trường Thành (mã chứng khoán TTF) xin gửi lời chào trân trọng đến Quý Cơ quan.

- Căn cứ Quyết định số 253/QĐ-SGDHCM ngày 19/04/2022 của Sở Giao dịch Chứng khoán TP.HCM.
- Căn cứ khoản 3 điều 37 Quy chế Niêm yết và giao dịch chứng khoán niêm yết ban hành theo Quyết định số 17/QĐ-HĐTV ngày 31/3/2022 của Hội đồng thành viên Sở Giao dịch Chứng khoán Việt Nam quy định tổ chức niêm yết phải giải trình, báo cáo tình hình khắc phục chứng khoán bị cảnh báo định kỳ hàng quý.
- Căn cứ Thông báo số 639/TB-SGDHCM ngày 04/04/2025 của Sở Giao dịch Chứng khoán TP.HCM.

Bằng công văn này, Công ty Cổ phần Tập đoàn Kỹ Nghệ Gỗ Trường Thành xin giải trình biện pháp khắc phục tình trạng chứng khoán bị cảnh báo như sau:

Trong Quý 1/2025, Công ty đã tiếp tục chủ động xử lý các vấn đề tồn đọng liên quan đến hoạt động sản xuất kinh doanh. Nhờ các biện pháp quyết liệt, quá trình hoàn thuế GTGT đã được khôi phục bình thường, giúp dòng tiền cải thiện đáng kể, hỗ trợ hoạt động sản xuất kinh doanh hiệu quả hơn và giảm đáng kể lượng hàng tồn kho.

Bên cạnh đó, tình hình kinh tế thế giới trong đầu năm 2025 tiếp tục có nhiều biến động, bao gồm tình trạng lạm phát cao, lãi suất USD vẫn đang neo ở mức cao, giá nguyên vật liệu biến động và chuỗi cung ứng bị ảnh hưởng bởi các yếu tố địa chính trị. Những thách thức này đã gây áp lực lên hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty, đặc biệt là trong lĩnh vực xuất khẩu.

Kết quả sản xuất kinh doanh Quý 1/2025:

- Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ đạt 179.912.248.477 đồng.
- Lợi nhuận sau thuế đạt 1.584.876.829 đồng, trong đó lợi nhuận sau thuế của công ty mẹ 3.784.695.073 đồng



Hoạt động sản xuất kinh doanh tiếp tục duy trì, đa dạng hóa sang nhiều thị trường như Trung Đông, Châu Úc. Nhờ vậy, Công ty đã ghi nhận sự gia tăng lượng khách hàng mới so với các quý trước.

Công ty tiếp tục thực hiện biện pháp và lộ trình khắc phục tình trạng chứng khoán bị cảnh báo như sau:

- **Phát triển thị trường và duy trì khách hàng:** Tăng cường mối quan hệ với khách hàng hiện hữu, mở rộng mạng lưới đối tác chiến lược và đẩy mạnh tiếp cận khách hàng tiềm năng.
- **Nâng cao chất lượng và đổi mới sản phẩm:** Đẩy mạnh công tác nghiên cứu và phát triển, thiết kế sản phẩm độc quyền nhằm nâng cao giá trị thương hiệu và đáp ứng nhu cầu thị trường.
- **Quản lý và giám sát chặt chẽ:** Cải thiện quy trình kiểm soát chất lượng, đảm bảo tuân thủ các tiêu chuẩn kỹ thuật và giao hàng đúng tiến độ, qua đó nâng cao uy tín với khách hàng.
- **Chiến lược tài chính linh hoạt:** Rà soát và tối ưu hóa chi phí hoạt động, tăng cường hiệu quả dòng tiền và tối đa hóa lợi nhuận thông qua các kế hoạch tài chính hiệu quả.
- **Phát triển nguồn nhân lực:** Đào tạo và nâng cao kỹ năng đội ngũ nhân viên, nâng cao hiệu suất làm việc và tính chuyên nghiệp trong từng khâu sản xuất, kinh doanh.
- **Thích ứng với biến động kinh tế thế giới:** Chủ động tìm kiếm nguồn nguyên vật liệu ổn định, đa dạng hóa thị trường xuất khẩu và linh hoạt trong điều chỉnh kế hoạch sản xuất để phù hợp với biến động kinh tế toàn cầu.
- **Minh bạch tài chính:** Thực hiện các báo cáo tài chính chi tiết và kịp thời, cải thiện công tác công bố thông tin nhằm củng cố niềm tin của nhà đầu tư.
- **Tái cấu trúc doanh nghiệp:** Tập trung vào chiến lược tái cơ cấu tổ chức, tối ưu nguồn lực để nâng cao hiệu quả hoạt động, thanh lý các khoản đầu tư và tài sản không phù hợp với định hướng và hoạt động của Công ty.
- **Hợp tác chiến lược:** Tìm kiếm các đối tác chiến lược trong và ngoài nước nhằm gia tăng sức mạnh tài chính và mở rộng thị trường.
- **Tăng trưởng xuất khẩu:** Tích cực tìm kiếm cơ hội mở rộng thị trường xuất khẩu, nâng cao năng lực sản xuất để đáp ứng nhu cầu quốc tế, đồng thời tìm kiếm các đối tác chiến lược nhằm tăng doanh thu từ hoạt động xuất khẩu.
- **Phát triển dự án mới:** Chú trọng phát triển các dự án mới, hợp tác với các đơn vị đầu tư để tăng trưởng quy mô sản xuất, mở rộng thị phần và cải thiện kết quả kinh doanh trong dài hạn..

530
IG T
PHÁP
ĐOÀN
HỆ C
THA
T. BIN

Với những kết quả kinh doanh đã đạt được trong Quý 1/2025 và cùng các giải pháp, kế hoạch cụ thể nêu trên, Công ty tin tưởng hoạt động sản xuất kinh doanh trong thời gian tới sẽ đạt được nhiều kết quả tích cực, từng bước giảm và xóa được lỗ lũy kế, khắc phục được nguyên nhân dẫn tới tình trạng chứng khoán bị đưa vào diện cảnh báo và tạo bước đệm cho hành trình phát triển bền vững của TTF trong các năm sau./.

Trân trọng cảm ơn!

**CÔNG TY CỔ PHẦN TẬP ĐOÀN
KỸ NGHỆ GỖ TRƯỜNG THÀNH**

TỔNG GIÁM ĐỐC



NGUYỄN TRỌNG HIẾU

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VT.

